



OSAM FORMATIONS

LANGUES ET COMMUNICATION





Au service de votre réussite professionnelle

"Le perfectionnement de soft skills génère un avantage concurrentiel décisif. Nos formations vous permettent de rester sur la voie du succès même lors de périodes incertaines."

Nous proposons de la formation continue sur-mesure avec des formateurs experts et actifs à haut niveau.

En vous formant chez nous, vous bénéficiez d'une andragogie innovante avec des solutions transformantes sur le plan des langues, de la communication relationnelle et du développement personnel.

Nous assurons des formations à haute valeur ajoutée pour la personne et pour l'entreprise, dans une logique de hausse des performances et d'efficacité opérationnelle.

Avec plus de 250 formateurs experts, nous disposons d'un grand réseau Suisse de formateurs réguliers.

"The future belongs to those who learn more skills and combine them in creative ways."

Robert Greene

Nous nous adressons principalement aux adultes et entreprises souhaitant une nette augmentation des compétences en soft skills ou en langues à travers une expérience respectant strictement leurs objectifs, disponibilités et préférences quant au format et thématiques de cours. L'excellence d'enseignement, la personnalisation et la forte orientation résultats sont les priorités de notre approche tout au long du processus de formation.



CURSUS INTRA

Nos formations intra sont dispensées en interne, au sein de votre entreprise, et sont adaptées à vos besoins et exigences en termes de contenu, de durée et de lieu.

Chaque entreprise a ses propres besoins et challenges en matière de gestion des compétences et de formation. C'est dans ce sens que nous proposons des formations entièrement personnalisées.

Nous offrons une large gamme de formations intra-entreprises dans des domaines variés, tels que les langues, la communication, le leadership, la gestion de projet, la vente et les ressources humaines.

“

NOUS
SOMMES
VOTRE
PARTENAIRE
FORMATION

”



CURSUS INTER

Nos formations inter sont ouvertes à tous les professionnels souhaitant développer leurs compétences relationnelles.

Nous proposons une large gamme de formations inter-entreprises certifiantes, dispensées par des formateurs experts. Chaque intervenant possède une expérience significative dans plusieurs entreprises de renom.

Ces formations pratiques ont généralement lieu via visioconférence et sont réalisées en français ou en anglais.

La participation à nos cursus inter est une excellente occasion de certifier de nouvelles compétences, tout en réseautant avec des professionnels passionnés et ambitieux.

FORMATIONS PRATIQUES

Nos formations phares

- Négociation
- Techniques de vente
- Prise de parole en public
- Communication non verbale
- Management & Leadership
- Storytelling
- Gestion des conflits
- Argumentation efficace
- Recrutement
- Formation de formateur·trice

Vos bénéfices



Formation intensive



Formateurs experts



Visioconférence
et/ou présentiel



Cours interactif



Cours en soirées



Supports de cours



Certificat de suivi



Tarif : 150.-
à 300.-

Ils nous font confiance





CERTIFICAT DE SPÉCIALISTE EN COMMUNICATION RELATIONNELLE

10 soirées non consécutives

Format visioconférence

Tarif CHF 987.-

La communication relationnelle est une compétence essentielle dans la vie professionnelle et personnelle. Que ce soit pour travailler efficacement en équipe, négocier avec des clients ou gérer des conflits, savoir communiquer de manière efficace est une qualité clé pour réussir.

Nous sommes souvent confrontés à des difficultés de communication qui peuvent nuire à nos relations, à notre carrière et à notre bien-être émotionnel, et c'est dans ce sens que notre formation de spécialiste en communication relationnelle vous est bénéfique.

En apprenant les meilleures pratiques de communication, en développant votre capacité d'écoute, en améliorant votre expression verbale et non-verbale, vous serez en mesure de mieux comprendre les autres et de vous faire comprendre plus clairement. Cette formation vous amène à surmonter les obstacles de communication, à renforcer votre confiance en vous, à bâtir des relations positives et à atteindre vos objectifs professionnels et personnels.



- 1 **Communication non verbale**
- 2 **Argumentation efficace**
- 3 **Négociation**
- 4 **Prise de parole en public et storytelling**
- 5 **Techniques de vente**
- 6 **Gestion des conflits**
- 7 **Leadership et Management**

LANGUES

Nos solutions

- Cours d'**anglais**
- Cours d'**allemand**
- Cours de **français**
- Cours d'**espagnol**
- Cours de **chinois**
- Cours d'**italien**
- Traductions
(français - anglais - allemand)
- Interprètes
(français - anglais - allemand)
- Rédacteurs
(français - anglais - allemand)

Vos bénéfices



Tests
de niveau



Formateurs natifs
et expérimentés



Visioconférence
et/ou présentiel



Contenu sur-
mesure



Horaires de cours
sur-mesure



Supports de cours
papiers et digitaux



Examens et
certificats



Séance d'essai
offerte

Ils nous font confiance





FORMATION LINGUISTIQUE TYPE BUSINESS ENGLISH

**5 mois
de formation**

**Objectif
A2 à B1**

**Tarif
CHF 2'257.-**

La formation est entièrement personnalisée en fonction de vos besoins et des objectifs. Nous commençons par évaluer votre niveau linguistique et vos compétences en communication professionnelle. Nous travaillons ensuite à l'élaboration d'objectifs spécifiques et mesurables pour votre formation, afin de nous assurer que votre formation soit orientée résultats.

Votre formation se concentre sur les compétences linguistiques et la communication interculturelle nécessaires dans un contexte professionnel, telles que la rédaction de courriels professionnels, la présentation de rapports, la négociation, la gestion de réunions et les compétences de leadership.

Nous utilisons une variété de méthodes d'enseignement, y compris des activités pratiques, des simulations de situations réelles, des études de cas et des jeux de rôle.

Notre objectif est de vous amener à acquérir les compétences et la confiance dont vous avez besoin pour communiquer efficacement en anglais dans un contexte professionnel.



**Cours privés avec
formateur natif et
expérimenté**



**Format
visioconférence
avec supports de
cours**



**5 mois de formation
avec flexibilité
horaire**



**1,5 heures par
semaine**



**Validation d'un
palier
supplémentaire (A2
à B1)**



**Suivi et analyse de
progression**



**Certification du
niveau atteint**

FORMATION SUR-MESURE

01

Thématiques à choix

Choisissez les thématiques qui vous intéressent au sein de notre catalogue : vente, négociation, leadership, management...



Formateurs experts

02

Bilan de compétences

Analysons votre niveau, vos forces/faiblesses. Fixons les priorités de développement de compétences et le plan de formation.



Contenu, format et horaires sur-mesure

03

Formation

Une formation en live, personnalisée pour assurer l'atteinte de vos objectifs en toute sérénité et selon vos conditions.



3'700.- à 4'500.-
la journée

04

Suivi

Observez votre retour sur investissement grâce à notre reporting régulier et précis. Profitez du soutien proche de votre responsable de formation.

05

Examen et certification

Certifiez vos compétences acquises en fin de formation. Examens en présentiel ou en ligne, sous forme de QCM.

Ils nous font confiance





FORMATION DE SPÉCIALISTE EN NÉGOCIATION

**2 journées
non consécutives**

**8
participants**

**En
Français**

**Cursus
certifiant**

**Format
présentiel**

**Tarif
CHF 6'937.-**

La négociation est devenue une compétence cruciale dans le monde des affaires et au-delà. Les entreprises doivent négocier avec leurs clients, leurs fournisseurs, leurs partenaires commerciaux et même leurs concurrents pour rester compétitives. De même, les professionnels sont amenés à négocier avec leurs collègues, leur hiérarchie et même leur entourage personnel pour atteindre leurs objectifs et prendre des décisions importantes.

Ce cours est conçu pour vous aider à développer les compétences et les connaissances nécessaires pour réussir dans les négociations professionnelles et personnelles. Vous apprendrez les stratégies et les techniques de négociation les plus efficaces, ainsi que la façon de les appliquer dans différents contextes. Grâce à ce cours, vous serez en mesure de mieux comprendre les dynamiques de négociation, de construire des relations de confiance avec vos interlocuteurs, et d'obtenir des résultats satisfaisants pour toutes les parties prenantes.



1

**Introduction à la
négociation**

2

**Préparation et
planification**

3

**Communication et
persuasion**

4

**Stratégies de
négociation**

5

Gestion des conflits

6

**Négociation
internationales**

7

**Évaluation de la
négociation**



NEWSLETTER

Découvrez notre newsletter bi-mensuelle consacrée à l'actualité en matière de **formation, carrière et ressources humaines**. Nous vous fournissons des informations précieuses et à jour sur les tendances du marché de l'emploi, les nouvelles compétences recherchées par les employeurs, les opportunités de développement de carrière, ainsi que des conseils pratiques pour améliorer votre gestion des ressources humaines.

Que vous soyez un professionnel en quête de conseils pour votre propre développement de carrière, ou un responsable RH cherchant des informations utiles pour votre entreprise, notre newsletter est faite pour vous. Abonnez-vous dès maintenant pour rester informé(e) et inspiré(e) !



**Actualité
économique**

**Conseil
carrière**

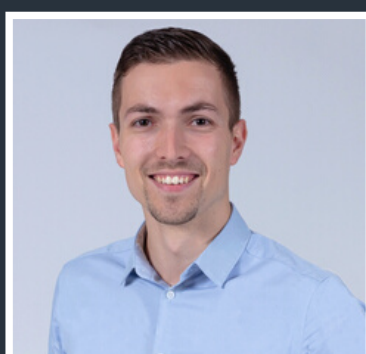
**Offres
formation**

**Interviews
exclusives**

Discutons de votre projet !



Nous vous offrons l'analyse de votre besoin et un plan de formation personnalisé. Contactez-nous pour découvrir notre méthode et nos solutions.



Simon

Learning Coordinator

Discutons de votre besoin et construisons
une formation qui vous permette l'atteinte de vos objectifs !



+41 22 518 90 93



contact@osamformations.com



Genève



OSAM Formations

